



## Moçambique caminha para ser metade do negócio da MeiosTec

O CRESCIMENTO será consolidado com a criação de uma empresa de capitais mistos, avança Luís Pereira, administrador da MeiosTec, que vinca a importância estratégica deste mercado para a tecnológica.

### Qual é o peso do mercado moçambicano no negócio da MeiosTec?

O mercado moçambicano no ano de 2014 deverá representar cerca de 50% do volume de faturação da MeiosTec. Considerando que o ano de 2013 foi de investimento no melhor conhecimento do mercado e de identificação de oportunidades, será o ano de 2014 aquele em que o mercado de Moçambique irá ter uma especial importância no volume de negócios da MeiosTec, considerando que as estimativas do FMI para o crescimento do PIB moçambicano para 2014 será de 8,1%, estamos confiantes de que isso se irá refletir no volume de negócio deste ano.

### Como está a crescer a MeiosTec em Moçambique?

A MeiosTec pensa crescer de forma sustentada e cimentar a sua parceria com os dois parceiros com quem estamos presentes no mercado moçambicano, sendo um deles um parceiro local. Esse crescimento será consolidado com a criação de uma empresa de capitais mistos.

### Qual é o mercado alvo da empresa? Que negócios está a ganhar?

No ano de 2013, o mercado alvo foi o setor público, para 2014 a estratégia será de um maior focus no setor pri-



vado, nomeadamente nas PME que começam a sentir necessidade de modernizar processos e plataformas tecnológicas de suporte à sua atividade. A grande aposta será numa maior aproximação ao setor privado e apresentar ofertas de soluções, produtos e serviços que venham acrescentar valor a estas empresas.

### Como atua a empresa neste mercado?

A empresa tem uma força comercial local e no ano de 2014 essa força irá seguramente crescer dado o leque de oportunidades que têm vindo a ser identificadas.

### Quais são as perspetivas de crescimento futuro?

O crescimento futuro estará condicionado a diferentes variáveis: estabilidade política, crescimento da economia (previsível acima dos 8% nos próximos 5 anos) e condições do mercado. A MeiosTec considera estratégica uma presença forte neste mercado e assim irá atuar em harmonia com as variáveis atrás referenciadas.