

MEIOSTEC CRESCE 67% EM 2008

A **Meiostec**, empresa de integração de sistemas e serviços de engenharia na área das TI, revelou os resultados financeiros do ano 2008 e as perspectivas para 2009. Em 2008, o volume de negócios atingiu os 3 milhões de euros, o que corresponde a um aumento de 67 por cento face aos 2,1 milhões de euros registados em idêntico período do ano anterior. A prestação de serviços representou 100% do negócio desta empresa que se encontra inserida no **Grupo CIL**. A MeiosTec possui competências em redes de comunicações e cablagem estruturada, capaz de oferecer aos seus clientes um leque alargado de soluções, produtos e serviços nas áreas IP (infra-estruturas de projecto) e IT (tecnologias de informação). **Luis Pereira**, administrador da Meiostec, considera que o exercício de 2008 foi «bastante positivo para a Meiostec, fruto da forte aposta na qualidade e diversificação dos produtos e dos serviços prestados, qualificação da equipa, e elevada relação de confiança com todos os agentes económicos envolvidos: clientes, fornecedores, parceiros e entidades financeiras». De acordo com o administrador, o ano de 2008 ficou ainda marcado pela introdução de novas políticas de recursos humanos (*empowerment* dos colaboradores) e pela criação de novas áreas de responsabilidade, nomeadamente, a área de produção de Lisboa, a área de produção do Porto e a área de suporte, três pilares que Luis Pereira vê como «fundamentais para uma melhor estruturação e produtividade de toda a equipa». O crescimento registado em 2008 foi ainda potenciado pelo reforço da actuação da Meiostec na região Norte do país, com as novas instalações na Zona Industrial da Maia. A unidade de negócio IP (infra-estruturas) representou a maior fatia de vendas, mas o objectivo para 2009 é fazer crescer mais a unidade IT (*software*) de forma a alcançar um desempenho cada vez mais equilibrado. Os principais negócios de 2008 envolveram entidades como a **NORFIN – Campus da Justiça** no **Office Park Expo**, **Projecto Escolas do Futuro** com a **Câmara Municipal de Oeiras**, **Vivaci Caldas** e o **Jumbo** de Castelo Branco com o parceiro **Sotécnica**. Embora num contexto económico adverso, a Meiostec espera enfrentar 2009 com tranquilidade em virtude da política comercial seguida nos últimos anos, que tem permitido manter um *pipe line* de negócios que apontam para um crescimento de 20%. As previsões do administrador da Meiostec para o corrente ano fiscal passam por alcançar um volume de negócios na ordem dos 3,6 milhões de euros. Para alcançar esta meta, a empresa quer conquistar novos clientes, em reforçar as parcerias e em expandir a actividade às regiões Centro e Sul do país.